



mit sicherheit qualität



Die ASUP GmbH ist DER Komplettanbieter für die Entsorgungs- und Sanierungsbranche sowie für Handwerk und Industrie. Wir produzieren und importieren Entsorgungsbehältnisse, Einwegkleidung, Arbeitsschutz-, Atemschutz- sowie Sanierungsprodukte. Unsere Stärken liegen in Produkten für die Bereiche Asbest- und Schimmelpilzsanierung, Brand- und Wasserschäden sowie Abbruch.

Als internationaler Dienstleister zählen wir zu den Tophändlern der Firmen Dräger, Scott Safety, Nilsk-ALTO, Bosch, DeWalt und anderer renommierter Marken.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir SIE für den Großraum Berlin, Bayern (PLZ-Gebiete 9, 35, 36) und Baden-Württemberg (PLZ-Gebiet 7) als

Vertriebspersönlichkeit/Verkaufstalent/ Sales Specialist (m/w) im Außendienst für die Bereiche Handwerk und Industrie

Ihre Herausforderung – Akquisition und Kundenbetreuung

- ♦ Als Vertriebspersönlichkeit / Verkaufstalent / Sales Specialist (m/w) sind Sie von Ihrem Homeoffice für die Bestandskundenpflege und -betreuung verantwortlich.
- ♦ Mit eigenständiger Neukundenakquise stärken Sie Ihr Verkaufsgebiet und bauen dieses weiter aus.
- ♦ Darüber hinaus nehmen Sie an regionalen Messen teil und unterstützen bei deren Organisation.
- ♦ Die Teilnahme an Verbandssitzungen sowie der Ausbau unseres Produktportfolios runden Ihren Verantwortungsbereich ab.

Ihre Qualifikationen – Vertriebserfahrung und Eigenverantwortlichkeit

- ♦ Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, bestenfalls in den Bereichen Arbeitsschutz (PSA), Sanierung/Entsorgung; Quereinsteiger/-innen sind jedoch ebenso willkommen.
- ♦ Sie besitzen den Führerschein der Klasse 3 bzw. B und bringen eine gewisse Reisebereitschaft (im Verkaufsgebiet) mit.
- ♦ Sie sind eine kommunikative Persönlichkeit, die eigenverantwortlich und selbstorganisiert arbeitet sowie in der Lage ist, langfristige Kundenbeziehungen zu generieren und aufrechtzuerhalten.
- ♦ Ein verhandlungssicheres Auftreten sowie zwischenmenschliches Geschick runden Ihr Profil ab.

Unser Angebot – Ihre Zukunft bei ASUP

- ♦ Wir bieten Ihnen leistungsbezogene Verdienstmöglichkeiten, die sich aus überdurchschnittlichen Fixum und einer angemessenen Provision zusammensetzen.
- ♦ Sie werden von uns mit einem kompletten Equipment ausgestattet: neutraler Firmenwagen Laptop, Mobiltelefon und Drucker etc.
- ♦ Es erwarten Sie umfangreiche Schulungen bei Lieferanten, die Ihre stetige Weiterentwicklung ermöglichen.

Sie wollen Ihr Vertriebs-Know-how gern bei uns einbringen? Dann richten Sie Ihre Kurzbewerbung unter Angabe Ihres gewünschten Einsatzgebietes ausschließlich per E-Mail an Herrn Thomas Scherber.

Für Vorabinformationen steht Ihnen Herr Thomas Scherber per E-Mail gern zur Verfügung.



ASUP GmbH
Beckedorfer Bogen 17
21218 Seevetal
thomas.scherber@asup.info

Sie möchten mehr über uns und unsere Produkte erfahren? Dann informieren Sie sich bitte auf unserer Homepage www.asup.info.

Unsere Marken

