

Für unseren Funktionsbereich Vertrieb/Export suchen wir eine/n engagierte/n

Verkaufsingenieur Vertrieb/Export

Sie sind kommunikativ und teamfähig und überzeugen durch selbständige und zielorientierte Arbeitsweise. Ihre Aufgabe wird sein, als Ansprechpartner unsere Vertriebsniederlassungen und Vertretungen im Export zu unterstützen. Sie übernehmen laufende Projekte und schließen diese mit Erfolg ab. Die Angebotserstellung und –verfolgung gehört ebenso zu Ihrem Aufgabenbereich wie das Präsentieren unserer Produkte in den Vertriebsniederlassungen im Export und auf Messen.

Kenntnisse im Maschinen- und Vorrichtungsbau sowie im Werkzeugwesen sind Voraussetzung, Sie konnten im Rahmen Ihrer bisherigen Berufstätigkeit bereits erste Verkaufserfahrung erwerben. Sie beherrschen die englische Sprache verhandlungssicher in Wort und Schrift, Kenntnisse in einer zweiten Fremdsprache wie Französisch, Italienisch oder Spanisch sind erforderlich.

Durch eine umfassende und intensive Einarbeitung sowie Produktschulung werden Sie auf Ihre Aufgaben gründlich vorbereitet. Wenn Sie die beschriebene Aufgabe reizt und Sie darin eine für Sie passende Herausforderung erkennen, freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung an Frau Dagmar Zoller (dzoller@zoller-d.com).

Als traditionelles Familienunternehmen entwickelt und produziert ZOLLER Produkte zum Einstellen, Messen, Prüfen und Verwalten von Werkzeugen auf höchstem Niveau.

Mit technologischer Innovation, hochqualitativen Produkten und exzellentem Kundenservice haben wir uns einen Platz an der Weltspitze gesichert. Heute ist ZOLLER mit zahlreichen Vertretungen und Serviceniederlassungen weltweit präsent.

E. Zoller GmbH & Co. KG
Einstell- und Messgeräte
Gottlieb-Daimler-Straße 19
74385 Pleidelsheim
www.zoller.info | post@zoller.info