



Der einzige Funke, der bei unserer Arbeit überspringen darf, ist der zwischen Ihnen und uns. Wir suchen Sie als:

> Kaufmännischer Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w) mit guten Französischkenntnissen

Ein vielseitiges, internationales Tagesgeschäft und die Chance, viel Neues zu lernen – wenn Sie sich Ihre nächste Position oder Ihren beruflichen Wiedereinstieg so vorstellen: Herzlich willkommen in unserem Customer Service Center in Waldenburg! Hier laufen Anfragen aus unseren Vertriebs- und Tochtergesellschaften in aller Welt zusammen, werden Angebote erstellt und kundenindividuelle Lösungen entwickelt und umgesetzt. Ein kollegiales Team freut sich dabei auf Ihre Unterstützung.

Ihre Aufgabe

Sie starten mit einer gründlichen Einarbeitung, bei der wir Sie mit unseren Produkten und Services vertraut machen. Danach übernehmen Sie die Betreuung von Kunden, Vertriebspartnern und Tochtergesellschaften insbesondere aus Frankreich, Marokko, Algerien und Tunesien. Sie nehmen Anfragen und Aufträge entgegen und stellen sicher, dass sie zeitnah bearbeitet werden. Eigenständig oder in Zusammenarbeit mit den Kollegen/-innen aus technischer Beratung und Engineering finden Sie für jede Anfrage die passende Lösung, erstellen Angebote und fassen diese aktiv nach. Nach Auftragseingang koordinieren Sie Produktions- und Liefertermine und sorgen durch einen kontinuierlichen Austausch mit allen Beteiligten für eine zuverlässige Auftragsabwicklung, natürlich auch in kaufmännischer Hinsicht. Kurz, Sie verstehen es, viele Fäden gleichzeitig in der Hand zu halten, die richtigen Prioritäten zu setzen und Ihre Kunden kompetent und serviceorientiert zu betreuen. Am Telefon und per Mail ebenso wie im persönlichen Kontakt, denn Sie werden Besuchstermine und Abnahmen in Waldenburg nicht nur organisieren, sondern auch begleiten.

Unser Angebot

Mit Engagement, guten Ideen und einem Blick, der über den Tellerrand hinausgeht, können Sie bei uns viel bewegen. Wir unterstützen Sie dabei. Mit kurzen Wegen, einem modernen Arbeitsumfeld sowie mit internen und externen Weiterbildungsangeboten für Ihre fachliche und persönliche Entwicklung – z. B. zum/zur Betriebswirt/in (IHK). Lassen Sie uns darüber reden!

Ihr Profil

- Basis: eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und (erste) Erfahrung im Auftragsmanagement / Sales Support
- Entscheidend: gute Französischkenntnisse sowie arbeitsfähiges Englisch
- Wichtig: Kommunikations- und Organisationstalent, verbindliches Auftreten und Interesse an technischen Themen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an bewerbung@stahl.de

R. STAHL Aktiengesellschaft · 74638 Waldenburg

Von der Bohrinnsel bis zur Chemieanlage, vom Flüssiggastanker bis zur umwelttechnischen Anlage – es gibt in vielen Branchen explosionsgefährdete Bereiche. Alle haben eines gemeinsam: Instrumente und Anlagen zum Messen, Steuern, Regeln, Energieverteilen und Beleuchten, die hier zum Einsatz kommen, müssen extrem hohe Anforderungen erfüllen. Darauf ist R. STAHL seit mehr als 90 Jahren spezialisiert. Als Technologieführer gewährleisten wir mit einer einzigartig breiten Produktpalette die Sicherheit von Menschen und Anlagen. Jeden Tag. Weltweit.

